



bus2go Die Rollenverteilung im ÖPNV: Wer kümmert sich um was?

Dienstag, 08. November 2022 Bildungscampus Heilbronn

Jürgen Löffler

Bodensee-Oberschwaben Verkehrsverbund GmbH





KURZ ETWAS GESCHICHTE

Fahrpläne als Versprechen der Moderne "pünktlich wie die Eisenbahn" "Omnibus"

Eisenbahn und Omnibus – der Schmierstoff der Industrialisierung

Mobilität wird individueller, der öV zum Problem

Neuordnung, Wettbewerb, Modernisierung ... und Qualität?

Wir müssen reden!

Von der Krise zur Chance!



WER KÜMMERT SICH UM WAS?





AUFGABEN-TRÄGER

Wie soll der ÖPNV aussehen? Was will die Politik, was wollen die Bürger?

BESTELLERWELT

- 1. Bedienungsqualität
- 2. Netzanforderungen
- 3. Verknüpfungen
- 4. Infrastruktur
- 5. Servicevorgaben / Kontrollmechanismen / Daten
- 6. Finanzierung





VERKEHRS-UNTERNEHMEN

Wie stellen wir die Mobilität sicher?

ERSTELLERWELT

- 1. Betrieb
- Fahrzeuge
- 3. Personal
- 4. Fahrscheine / Ticketing
- 5. Kundenservices
- 6. Finanzierung eigenwirtschaftl. / vertragsgebunden



VER-BUND

Was brauchen Aufgabenträger, Verkehrsunternehmen und Kunden? KOOPERATIVE WELT

- 1. Tarif, Einnahmenaufteilung, Einnahmesicherung, Gesamtfinanzierung
- 2. Verkehrsplanung, Technologien, Mobilitätsmanagement
- 3. Vertriebsunterstützung, Vertriebsaufgaben, E-Ticketing
- 4. Datenmanagement Fahrplan-, Echtzeit -, Auslastungsund Verkehrsdaten
- 5. Netzwerkpflege, institutionelle Kunden, Kooperationen
- 6. Kundenservice





EINE BEZIEHUNG



Pünktlich

Sauber

Zuverlässig

Freundlich

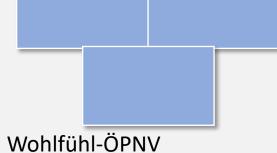
Attraktiv

Sicher

"hilft mir, meinen

Alltag zu

bewältigen!"



Kümmerer
Unser Job – unsere Leidenschaft
Zufriedenheit unserer Kunden ist
uns wichtig
"genau unser Ding"





GUT GENUG?

ÖPNV nicht gut ausgebaut fehlende politische Akzeptanz

Vorgaben in Ausschreibungen (Fahrpläne, Kostenfokussierung)

mehrere Aufgabenträger für Schiene und Bus

fehlendes Angebot
mangelhafte Betriebsqualität
(Pünktlichkeit, Anschlüsse, Kapazität,
Informationen, Sauberkeit)
unqualifiz. / fehlendes Personal
vernachlässigte Infrastruktur
Kostendruck

Preise zu teuer
fehlende Ticketangebote
Kundenservice und Informationen
unzureichend und nicht aktuell
viele Verbünde
"zahnloser Tiger"



VON A NACH B: DER Q-FAKTOR

Verspätung

Anschlussverlust

Ausfall

überfüllt

geschlossene **Toiletten**

nicht barrierefrei

Infodefizit bei Störungen

kein / unzureich. Fahrtenangebot

Kein Personal da z.B. Notfall, Belästigg.

unsicher

Fahrzeug dreckig

keine Antwort auf Beschwerde

Aufzug defekt

falsche Aushänge

Bhf / Haltestelle dreckig

Falsche Fahrtauskunft

Personal unfreundlich

keine Info bei Neukonzepten









Frau Landrätin,
Herr Landrat,
das lassen Sie
zu? Mit
meinen Steuerund
Fahrgeldern??



BEZIEHUNGSSTRESS I

Ich schaue in meiner Arbeit doch auch darauf, dass alles funktioniert!

Vertrauensverlust, Kränkung, Verunsicherung, Entfremdung, (Ent-)Täuschung, Stress, Ärger, Wut, Resignation, Kündigung

Der Verbund ist unfähig!

Muss ich mir das weiter antun?











DAS Q - PARADOXON

wir können, was wir versprechen



wir bieten mehr, können es aber nicht mehr so gut. wenn wir schon weniger hinkriegen, verbessern wir wenigstens die Infos!

Jetzt ein ganz großer (Ent-) Wurf, dann lösen wir alle Probleme!



DIE Q – FALLE ODER: WIE WAR DEIN TAG?









VON DER KRISE ZUR CHANCE

Kundengerechter, bürgernaher und qualitätsvoller ÖPNV

Verfügbarkeit erhöhen

Standards durchhalten

Ordentliche, verlässliche Durchführung

Kritikfähigkeit und Abstellen von Mängeln

Qualifizierung Personal

Kundenservices ausbauen,

Beteiligungsformate (Fahrgastbeirat, Fahrplanforum)

Verbesserung der Datenqualität und digitalen Zugänglichkeit

Kommunikation stärken



ZIEL QUALITÄTSVOLLE BEZIEHUNG

- 6-6-6-6
- 1. Wir bieten Mobilität in guter Qualität, pünktlich und zuverlässig. Das ist unser Kernversprechen.
- 2. Wir kümmern uns um alle Fahrgäste. Wir sind und bleiben in Beziehung!
- 3. Wir beseitigen Dauerstörungen und geben neuen Störungen nur kurze Überlebensdauer.
- 4. Wir bringen Zug und Bus voran als gleichwertige Verkehrsmittel zu anderen zum Wohle aller.
- 5. Wir sehen Sinn in unserer Aufgabe und leben dies täglich. Wir arbeiten regional zusammen und sind überregional vernetzt.

ZIEL QUALITÄTSVOLLE BEZIEHUNG



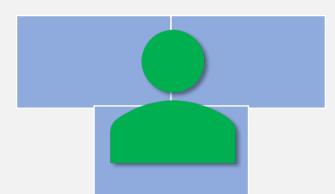
- 1. Intensivierung Zusammenarbeit aller Akteure und Ebenen mit Fokussierung auf Zielbild
- 2. Ressourcen <u>und</u> Qualifizierung bereitstellen
- 3. Zuständigkeiten überdenken im Sinne einer integrativen Aufgabenerfüllung
- 4. Operative Ebene stärken: ohne Personal keine Mobilität
- 5. Monitoring mit Daten und ohne:
 - Wo stehen wir,
 - was haben wir erreicht,
 - wo wollen wir hin,
- 6. und immer dabei: die KUNDIN, der KUNDE

6-6-6

DIE CHANCE

neue Angebote

Beziehung schaffen



Wollen & Können

Kund*innen halten & neue gewinnen







bus2go

herzlichen Dank!

Jürgen Löffler

Tel. 0751 / 3 61 41 – 40

Email: juergen.loeffler@bodo.de

